



# Junior Sales Manager für Wien, Niederösterreich und Burgenland

Selbstklebende Logos, Typenschilder, Warnhinweise und viele weitere Spezialprodukte – unsere Kunden brauchen unsere Aufkleber und Labels für die Fertigstellung ihrer Produkte.

Gleichzeitig punkten wir mit perfektem Service und Lieferung direkt in die Fertigung hinein. Dafür kennen wir unsere Kunden gut und halten engen Kontakt.

Sie haben erste Erfahrungen im Vertrieb und wissen schon: das ist genau Ihr Ding?! Dann starten Sie Ihre Karriere bei uns als

## Junior Sales Manager (m/w/d)

für Wien, Niederösterreich und Burgenland

### Die Aufgaben

- Stammkundenbetreuung und Neukundenakquise
- Beratung unserer Kunden: persönlich vor Ort, Online oder telefonisch
- Ausarbeitung von Kundenanfragen für die weitere Bearbeitung durch den Innendienst
- Pflege des CRM und ERP-Systems
- Regelmäßiges Reporting direkt an die Geschäftsführung

### Wir bieten

- Ein eigenes Büro in der Unternehmenszentrale in Wien
- Neutrales Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Gehalt ca. EUR 42.000 brutto bei 14 Gehältern / Jahr. Eine Überzahlung ist abhängig von Qualifikation und Vertriebserfahrung

- Teilnahme auch an internationalen Messen

- Maßgeschneiderte Einarbeitung, Schulung und Unterstützung durch Verkaufsinndienst, Außendienst und GL

## Ihr Profil

- Reisebereitschaft
- Freude am Umgang mit Menschen, offen und kommunikativ
- Begeisterung für den Vertrieb und die Bereitschaft, sich in diesem Fachgebiet ständig weiterzuentwickeln
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Erste Erfahrungen im Verkauf und im Umgang mit Kunden im B2B Bereich
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Technisches Interesse und Verständnis
- Führerschein Klasse B

- Die Übernahme eines gut entwickelten Kundenstamms in Wien, Niederösterreich und Burgenland
- Ein spannendes Aufgabengebiet mit großartigen Lern- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Führungspositionen werden sehr oft durch Mitarbeiter aus den eigenen Reihen besetzt
- Durch ungedeckelte Provision nach der Einarbeitung kann die Gehaltsentwicklung selbst gestaltet werden

### Unser Angebot passt zu Ihnen?

Dann nehmen Sie Kontakt auf!

Bitte vollständige Bewerbungsunterlagen mit möglichem Eintrittstermin.

**Jetzt bewerben**

## Über onlyfy

Die NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH entwickelt eine cloud-basierte E-Recruiting Lösung für Unternehmen aller Größen. Das machen wir im Herzen Europas - genauer gesagt, in Wien. Gegründet im Jahr 2014 arbeitet unser Team seither mit HR-Abteilungen und Arbeitssuchenden zusammen um zu ermöglichen, dass talentierte Menschen im richtigen Job genau das tun können, was sie lieben und was ihnen am besten liegt.

## Kontakt

Mr Sascha Tölke

Tel.: [+49 521 782 214](tel:+49521782214)

E-Mail: [bewerbung@bsb.eu](mailto:bewerbung@bsb.eu)

NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH  
Schottenring 2-6, 1010 Wien  
[onlyfy.io](http://onlyfy.io)

